

Apsylis s'associe à Aspaway et IBM pour proposer ASA en mode SaaS, l'ERP des sociétés de service et de conseil

Lyon, le 26 novembre 2008 – **Apsylis**, éditeur du progiciel de gestion intégrée ASA dédié aux sociétés de service, et **Aspaway**, fournisseur d'applications hébergées, annoncent la signature d'un partenariat technologique, commercial et marketing dans le cadre du Club Alliances IBM. Selon les termes de cet accord, Aspaway devient le partenaire ASP (Application Service Provider) d'Apsylis pour son offre ASA On Demand et commercialisera cette offre à travers son portail applicatif. Particulièrement adapté aux entreprises de service et de conseil de moins de 100 employés, ASA On Demand répond aux enjeux du marché du SaaS en forte progression (près de 30% par an) et qui selon le Gartner Group devrait être multiplié par 2 d'ici 2012 pour atteindre 15 milliards de dollars.

Créé il y a 2 ans, le Club Alliances IBM a pour objectif de fournir aux entreprises des offres progiciels en mode SaaS et compte notamment parmi ses membres Apsylis et Aspaway.

Fruit de leur collaboration au sein du Club Alliances IBM, l'offre ASA On Demand d'Apsylis comprend aujourd'hui :

- le **progiciel ASA d'Apsylis** avec ses 12 modules fonctionnels (gestion d'affaires, projets, ressources, temps, frais, achats...),
- l'**administration** des serveurs et la **disponibilité garantie** par les experts d'**Aspaway**, leader français de l'ASP,
- l'**hébergement par IBM** dans un centre à dimension industrielle avec raccordement au réseau Internet et gestion de la sécurité,
- le **support des utilisateurs** clés assuré directement par l'équipe dédiée d'**Apsylis**, point d'entrée unique pour toute question,
- la **maintenance** corrective et évolutive d'ASA, prise en charge par les techniciens et les ingénieurs R&D d'**Apsylis**.

Grâce à une méthodologie commune définie entre les équipes d'Apsylis et d'Aspaway, ASA On Demand garantit un haut niveau de disponibilité de l'application.

A ce jour, les clients utilisateurs d'ASA On Demand d'Apsylis ont d'ores et déjà été transférés sur la plateforme IBM administrée par Aspaway, et une première opération commune est prévue le 29 janvier 2009 dans le cadre de l'IBM Forum à Paris.

« Notre offre ASA On Demand est aujourd'hui utilisée par une douzaine de sociétés. Nous avons souhaité aller plus loin et nous associer avec l'acteur de référence du secteur pour proposer à nos clients une offre encore plus performante et adaptée. Acteur historique du SaaS, Aspaway a construit depuis 7 ans un savoir-faire unique sur le marché, notamment en matière technique, de sécurité et de qualité de service » indique Eric Angelier, Président d'Apsylis.

« Nous sommes particulièrement satisfaits de ce partenariat avec Apsylis avec qui nous partageons la même vision stratégique de développement du marché du SaaS et dont l'offre correspond parfaitement à la demande des entreprises dans le domaine du service et du conseil. L'offre d'Apsylis en mode SaaS est une solution répondant à leurs besoins métiers, simple à mettre en place, évolutive et à un coût maîtrisé » indique Patrice Lagorsse, Directeur Commercial d'Aspaway.

« Nous sommes heureux que Apsylis ait rejoint le Club Alliances pour apporter aux entreprises des solutions métier complètes en mode SaaS, powered by IBM. Apsylis fait bénéficier les utilisateurs d'ASA On Demand de l'expertise et des services partagés au sein du Club Alliances et exploite au travers d'Aspaway la puissance informatique à la demande du centre d'hébergement et d'infogérance IBM de Montpellier », explique Loic Simon – Business Development Executive, Club Alliances, IBM.

Tarification de l'offre ASA On Demand d'Apsylis :

ASA On Demand est disponible sous forme d'un abonnement de service à un coût fixe de 300 euros par mois plus un coût variable de 30 euros par utilisateur et par mois. Ce prix comprend la licence d'utilisation des 12 modules d'ASA, l'hébergement, l'administration, le support, la maintenance corrective et évolutive.

S'ajoutent également les coûts d'étude, paramétrage, installation et formation compris entre 15 000 et 30 000 euros selon la configuration.

CONTACTS PRESSE

Pour APSYLIS ■ Amalthea ■ Murielle Mazau ■ Tél. : 04 26 23 41 50 ■ E-mail : mmmazau@amalthea.fr
Pour ASPAWAY ■ Ronny Pouvreau ■ Tél. : 01 46 67 88 88 ■ E-mail : rpouvreau@aspaway.fr

À propos d'Apsylis ■ www.apsylis.com

Apsylis est éditeur et intégrateur d'ASA, un progiciel de gestion intégré dédié aux sociétés de conseil et de services. Basée à Lyon et à Paris et employant plus de 30 personnes, Apsylis compte plus de 120 références en France et 12 000 utilisateurs au sein de sociétés de 20 à 5 000 collaborateurs. Parmi ses clients on trouve STMI (groupe AREVA), Ajilon (groupe ADECCO), Generix, Ametra, Burgeap, Kouro Sivo, ProConseil...

Apsylis a été créée en 2001 par une équipe de spécialistes des nouvelles technologies et de la gestion des sociétés de services. Fondée sur plusieurs dizaines d'année-hommes de R&D, Apsylis s'est clairement positionnée pour être leader sur son marché vertical.

En 2007-2008, Apsylis a réalisé un chiffre d'affaires de 3 millions d'euros en croissance de 50 % pour la 7^{ème} année consécutive.

Progiciel de gestion intégrée, véritable ERP « métier » dédié aux sociétés de service et de conseil (cabinets de conseil, bureaux d'études et d'ingénierie, sociétés de services informatiques, éditeurs...), ASA couvre tout le spectre fonctionnel de l'activité de ce type de sociétés : gestion d'affaires, gestion de projets, temps, frais, achats, facturation, encours, reporting, CRM, GED.... Composé de 12 modules fonctionnels, ASA s'appuie sur un méta-modèle et une architecture « full web », permettant une personnalisation en profondeur de l'application grâce à plus de 1 300 clés de paramétrage.

A propos d'Aspaway ■ www.aspaway.fr

Créé en 2000, Aspaway est un Fournisseur d'Applications Hébergées (ASP/SaaS) qui commercialise en mode locatif une gamme de progiciels couvrant tous les besoins fonctionnels de l'entreprise. Offrant à ses clients une véritable solution « clef en main », Aspaway propose une facturation globale incluant l'hébergement, les applicatifs, mais également les télécommunications.

Son catalogue applicatif unique sur le marché de l'ASP/SaaS couvre notamment : CRM, ERP/PGI, Solution de Gestion de Paie, RH, des Temps, Solutions Collaboratives etc. Ses partenariats avec des éditeurs majeurs du marché et son expertise unique confèrent à Aspaway un niveau de service unique sur le marché de l'ASP/SaaS.

A propos du Club Alliances IBM ■ www.cluballiances.com

Les membres du « Club Alliances » allient leurs compétences pour apporter aux entreprises des solutions métier en mode « as-a-service ». Une solution-as-a-service est typiquement fournie comme un service permanent, payé à l'usage, et non plus simplement comme un assemblage de matériels, de logiciels et de prestations. Les termes employés par les fournisseurs sont généralement : SaaS, ASP, on demand, Cloud Services, Cloud Computing, BPO, Managed Services, Infogérance.